

CÔNG TY TNHH TRUYỀN THÔNG MACOM VIỆT NAM

- MST: 0109423243
- Thành lập: 2020
- Website: <https://macom.vn>
- Quy mô: < 10 người



Là một Integrated Digital Marketing Agency và đang là đối tác của Facebook & Google, Macom Digital tư vấn và cung cấp các giải pháp Branding và Performance Marketing hiệu quả cho doanh nghiệp. Chúng tôi đang tìm kiếm những đồng đội đầu tiên cùng đồng hành trên những chặng đường sắp tới.

BUSINESS DEVELOPMENT EXECUTIVE

(Agency, Hybrid Working)

01. MÔ TẢ CÔNG VIỆC

(10%) Nghiên Cứu

- Nghiên cứu, cập nhật thông tin, xu hướng thị trường, ngành hàng liên quan đến nhóm khách hàng;
- Đề xuất cải tiến dịch vụ/sản phẩm phù hợp với tình hình chung của ngành.

(90%) Phát Triển Doanh Số

- Tìm kiếm, tư vấn, đề xuất giải pháp marketing cho khách hàng:

- Tìm kiếm khách hàng tiềm năng, tiếp xúc và ghi nhận nhu cầu từ khách hàng;
- Phối hợp với các phòng ban chức năng, đề xuất các giải pháp marketing cho các khách hàng.

- Báo giá, chốt hợp đồng:

- Xây dựng & phát triển báo giá tương ứng cho từng khách hàng;
- Tham gia đàm phán, trao đổi, thuyết trình dự án thuyết phục khách hàng;
- Phối hợp xây dựng hợp đồng và thống nhất các hạng mục đi kèm trong hợp đồng.

- Vận hành và quản lý các dự án:

- Chuyển giao và hướng dẫn triển khai các hạng mục theo hợp đồng đã ký cho các bộ phận liên quan;
- Theo dõi, quản lý các chỉ số KPIs theo hợp đồng đảm bảo việc cung cấp dịch vụ cho từng hạng mục đạt yêu cầu, đúng tiến độ và KPIs đề ra;
- Theo dõi, tiếp nhận và xử lý các phản hồi/phát sinh từ phía khách hàng khi triển khai hợp đồng.

- Quản lý khách hàng, hợp đồng, công nợ:

- Xây dựng & phát triển các mối quan hệ với các khách hàng chiến lược của Công ty;
- Quản lý doanh số, hợp đồng và theo dõi tiến độ triển khai các dự án của từng khách hàng;
- Phối hợp với các bộ phận liên quan nghiệm thu hợp đồng khi đến hạn;
- Chịu trách nhiệm đốc thúc và thu hồi công nợ khi đến hạn.

02. YÊU CẦU ỨNG VIÊN

(1) Bắt Buộc:

- Có ít nhất 01 năm kinh nghiệm sales & marketing, 06 tháng ở vị trí tương đương;
- Có khả năng sales tốt & có hệ thống networking với những người trong ngành marketing;
- Am hiểu các kiến thức về Marketing nói chung & Digital Marketing nói riêng;
- Có khả năng điều phối, làm việc với các bộ phận khác nhau;
- Kỹ năng thuyết trình & thuyết phục khách hàng tốt;
- Có laptop cá nhân.

(2) Là Điểm Cộng Nếu:

- Tiếng Anh giao tiếp tốt;
- Tốt nghiệp các trường khối ngành liên quan hoặc có chứng chỉ liên quan;
- Đã từng làm việc tại Agency Quảng cáo, Truyền thông và Digital Marketing.

03. QUYỀN LỢI ỨNG VIÊN

(1) Lương Thưởng:

- Lương cứng: 7,000,000 - 10,000,000 VNĐ/tháng;
- Thu nhập lên tới: 30,000,000 VNĐ/tháng;
- Phụ cấp xăng xe, điện thoại, công tác phí;
- Thưởng dự án (hoa hồng hấp dẫn) + Lương tháng thứ 13;
- Review lương 06 tháng/lần hoặc khi có thành tích xuất sắc trong công việc;
- Các chị em đến "mùa dâu" được nghỉ nguyên lương 01 ngày;
- Sinh nhật được nghỉ nguyên lương 01 ngày;

(2) Hình Thức Làm Việc Hybrid Working:

- Làm việc 5 ngày/tuần; nghỉ Thứ 7 - Chủ nhật;
- Làm việc 7 giờ/ngày: 08h30 - 11h45 và 13h30 - 17h15;
- Làm việc 1 tuần offline 4 ngày và online 1 ngày;
- Không quản lý chấm công, miễn đảm bảo chất lượng công việc;

(3) Địa Điểm Làm Việc:

- Tầng 06, 107A Nguyễn Phong Sắc, Cầu Giấy, Hà Nội
- Văn phòng nằm trong không gian Coworking MindX xinh xắn;
- Văn phòng quận Cầu Giấy, thuận lợi di chuyển, gần khu ăn uống;
- Có cây nước nóng lạnh, lò vi sóng phục vụ nhu cầu ăn uống;
- Được thỉnh thoảng "đổi gió" nơi làm việc, miễn đảm bảo chất lượng công việc;

(4) Phù Hợp Với Cả Team "Hướng Nội":

- Mô hình boutique agency, team nhỏ đoàn kết;
- Môi trường trọng dụng tài năng, cá tính khác biệt của mỗi người;
- Văn phòng view ngã tư, sử dụng ánh sáng tự nhiên, hài hoà;
- Được đeo tai nghe khi làm việc, không gian yên tĩnh;
- Thưởng tiền mặt và nghỉ 02 ngày nếu không tham gia du lịch, team building cùng Công ty;
- Được nghỉ trưa dài, 01h45 phút, để nghỉ ngơi, tái tạo năng lượng làm việc;

(5) Quyền Lợi Hấp Dẫn Khác:

- Được ký hợp đồng, đóng BH và các chế độ khác theo quy định của Luật lao động;
- Gửi xe miễn phí tại toà văn phòng;
- Trà, cafe, bánh ăn vặt... không giới hạn;
- Môi trường trẻ trung, thân thiện, đồng đội dễ thương;
- Tham dự hội thảo & các khóa học online miễn phí theo quy chế của Công ty.

04. HỒ SƠ ỨNG TUYỂN

- CV giới thiệu bản thân và lý do ứng tuyển gửi về: contact@macom.vn;